Funkcióból ügyféleredmény

Egy ajánlati mondathoz · válassz egyetlen képességet és ügyfélcélt

1 / Funkció

Mit tud a megoldás ténylegesen? Mi támasztja alá ezt a képességet?

2 / Napi változás

Melyik konkrét feladatot végzi másként az ügyfél? Mi változik a lépésekben?

3 / Az ügyfél eredménye

Mit tart fontosnak az ügyfél, és miből venné észre a javulást?

4 / Bizonyíték és feltétel

Mi megfigyelt tény, mi becslés? Mit kell még ellenőrizni, kivel és mikorra?

Mondatváz: „A megoldás ezt tudja: … Így ebben a feladatban … változhat. Az Önök számára fontos eredmény … A saját mintájukon ezt ellenőrizzük: …”

Visszatekintés: az ügyfél saját célja látszik a mondatomban? A várható időváltozást nem nevezem automatikusan pénzmegtakarításnak.